



Late Co-Founder Sales

Früher im Eintopf - heute im Snack-Regal: Unter diesem Motto produziert die Hülsenreich GmbH süße und herzhaft Snacks aus Hülsenfrüchten. Unser Vision: Die leckeren Snacks tun nicht nur Dank Top-Nährwerte unseren Kund:innen gut, sondern durch den hohen Nachhaltigkeitsstandard auch unserer Umwelt. Seit unserem Marktstart 2019 konnten wir mit unseren Produkten mehr als 2500 Regale in Supermärkten, Drogerien und Bio-Läden erobern.

Doch das war erst der Anfang - und da kommst du ins Spiel!

Für unser weiteres Wachstum suchen wir eine vertriebsstarke Persönlichkeit, die unser Management-Team ergänzt und unseren Sales-Bereich weiter auf- und ausbaut.

Wen wir suchen?

- Du hast Erfahrungen im Vertrieb - idealerweise im Bereich Lebensmittel oder FMCG?
- Du bist kreativ, kommunikativ und kannst auch mit Rückschlägen umgehen?
- Du willst deinen Verantwortungsbereich komplett selbst gestalten und hast richtig Lust mit uns gemeinsam pflanzliche Snacks nach vorn zu bringen?
- Du hast Unternehmergeist und brauchst keinen Motivationscoach um deinen Arbeitstag zu beginnen?

Dann sollten wir uns unbedingt kennenlernen!

Was du tun sollst?

- Betreuung des bestehenden Kundenportfolios
- Identifizierung von Markt- und Kundenpotenzialen und Erarbeitung von Entwicklungsmaßnahmen zu deren Erschließung
- Erarbeitung von Angeboten und Durchführung von Vertragsverhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- Planung und Realisierung von Kundenbindungs-, Kundenwachstums- sowie Kundenrückgewinnungsmaßnahmen
- Einführung, Weiterentwicklung bzw. Umsetzung von Systemen zur Kunden- und Projektbearbeitung (CRM)
- Markt-Feedback, Wettbewerbsanalysen, Teilnahme an Messen
- Aufbau und Steuerung des Streckenvertriebes

Was dich erwartet?

Du wirst vollwertiges Mitglied unseres Gründerteams - inkl. einem attraktiven Vergütungspaket aus Gehalt, Unternehmensanteilen und - ganz wichtig - Snacks. :)

Du hast maßgeblichen Einfluss auf die Unternehmensentwicklung und -gestaltung und das gesamte Team wird dich immer bestmöglich unterstützen, damit wir gemeinsam unsere Ziele erreichen. Ob du dafür im Homeoffice, im Co-Working Space oder in unserem Büro in Leipzig arbeitest, entscheidest du selbst.

Klingt gut? Dann melde dich direkt bei Gunnar (gunnar@huelsenreich.de) mit deinem Lebenslauf und einem kurzen Text zu dir. Wir freuen uns auf deine Bewerbung!